

Mô tả vị trí tuyển dụng mảng kinh doanh Banca làm việc tại Khối bán lẻ VietinBank

1. Yêu cầu chung:

- Tốt nghiệp đại học trở lên, hệ chính quy các trường đại học công lập: Ưu tiên tốt nghiệp Đại học Ngoại Thương, Đại học Kinh tế quốc dân, Học viện ngân hàng, Đại học kinh tế HCM, Đại học Ngân hàng HCM, Đại học kinh tế - tài chính HCM hoặc các Trường đại học danh tiếng trong nước và nước ngoài lĩnh vực Tài chính – Ngân hàng,...

2. Yêu cầu và mô tả cụ thể:

Vị trí	Số lượng	Địa điểm làm việc	Mô tả công việc	Yêu cầu
CVCC (Chính sách & Thúc đẩy kinh doanh Banca)	01	Hà Nội	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Trực tiếp quản lý, hỗ trợ một nhóm 3 - 5 cán bộ quản lý và thúc đẩy bán bảo hiểm tại các CN; ❖ Điều phối, quản lý công tác bán hàng và thúc đẩy bán bảo hiểm kênh bán lẻ tại các CN/khu vực được phân công phụ trách; ❖ Chịu trách nhiệm chính trong việc nghiên cứu, đề xuất, xây dựng và triển khai các cơ chế/chính sách/gói SP/giải pháp dành cho Khách hàng & Chi nhánh/cán bộ nhằm thúc đẩy hoạt động kinh doanh mảng banca bán lẻ Xây dựng cơ chế giao chỉ tiêu Bảo hiểm; xây dựng kế hoạch kinh doanh phân phối SP Bảo hiểm và thiết kế quy trình bán Bảo hiểm ❖ Nghiên cứu, phân tích thị trường về hoạt động kinh doanh/đại lý bảo hiểm/Banca để tham gia mưu cho lãnh đạo trong việc xây dựng chiến lược, kế hoạch kinh doanh Banca; ❖ Nghiên cứu đóng gói sản phẩm bảo hiểm với các sản phẩm của ngân hàng; xây dựng các chính sách/chương trình ưu đãi/CTKM; ❖ Triển khai/Truyền thông định hướng kinh doanh phân phối sản phẩm bảo hiểm tới các Chi nhánh ❖ Thiết kế các chương trình đào tạo, huấn luyện về sản phẩm, kỹ năng cho đội ngũ bán hàng; Tổ chức các hoạt động huấn luyện, đào tạo, hội thảo cho lực lượng bán hàng dựa trên hiệu suất kinh doanh tại CN/Khu vực; ❖ Trực tiếp báo cáo, tham mưu các công việc và nhận chỉ đạo trực tiếp từ Lãnh đạo Phòng; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Trình độ: Theo yêu cầu chung. ❖ Có kinh nghiệm tối thiểu 5 năm trong lĩnh vực Tài chính/Ngân hàng/Bảo hiểm ❖ Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm tại các vị trí tương tự & có kinh nghiệm tối thiểu 3 năm về Bảo hiểm ❖ Kỹ năng/Khả năng: <ul style="list-style-type: none"> - Có tư duy logic tốt, khả năng nắm bắt và giải quyết vấn đề nhanh; - Kỹ năng phân tích, tổng hợp, đánh giá phục vụ mục đích phân tích, lập kế hoạch và thúc đẩy kinh doanh; - Kỹ năng đào tạo, coaching, tư vấn, thuyết trình tốt; - Kỹ năng thiết kế slide chuyên nghiệp; - Kỹ năng giao tiếp tốt, chủ động, sáng tạo trong công việc; ❖ Yêu cầu khác <ul style="list-style-type: none"> - Trung thực, khách quan, thẳng thắn, chịu khó học hỏi, cầu tiến, cởi mở, lịch thiệp, biết lắng nghe; - Có khả năng làm việc nhóm; - Chịu áp lực công việc, làm việc cường độ cao; - Có khả năng đi công tác xa theo yêu cầu công việc.

<p>CVC (Chính sách & Thúc đẩy kinh doanh Banca)</p>	<p>01</p>	<p>Hà Nội</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Điều phối, quản lý công tác bán hàng và thúc đẩy bán bảo hiểm kênh bán lẻ tại các CN/ Khu vực được phân công phụ trách; ❖ Nghiên cứu, đề xuất, xây dựng và triển khai các cơ chế/chính sách/gói SP/giải pháp dành cho Khách hàng & Chi nhánh/cán bộ nhằm thúc đẩy hoạt động kinh doanh mảng Banca bán lẻ Triển khai định hướng kinh doanh phân phối sản phẩm bảo hiểm tới các Chi nhánh; ❖ Thiết kế các chương trình đào tạo, huấn luyện về sản phẩm, kỹ năng cho đội ngũ bán hàng; Tổ chức các hoạt động huấn luyện, đào tạo, hội thảo cho lực lượng bán hàng dựa trên hiệu suất kinh doanh tại CN/Khu vực; ❖ Nghiên cứu đóng gói sản phẩm bảo hiểm với các sản phẩm của ngân hàng; xây dựng các chính sách/chương trình ưu đãi/CTKM; ❖ Xây dựng chỉ tiêu, quản lý dữ liệu kinh doanh Bảo hiểm theo KV/CN được phân công phụ trách, xây dựng & quản lý các hệ thống dữ liệu phân tích kết quả kinh doanh Bảo hiểm ❖ Trực tiếp báo cáo, tham mưu các công việc và nhận chỉ đạo trực tiếp từ Trưởng nhóm và Lãnh đạo Phòng; ❖ Thực hiện các nhiệm vụ khác khi được lãnh đạo phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> - Trình độ: Theo yêu cầu chung.. - Kỹ năng/Khả năng: - Có kinh nghiệm tối thiểu 3 năm trong lĩnh vực Tài chính/Ngân hàng/Bảo hiểm - Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm tại các vị trí tương tự & có kinh nghiệm tối thiểu 2 năm về Bảo hiểm - Có tư duy logic tốt, khả năng nắm bắt và giải quyết vấn đề nhanh; - Kỹ năng phân tích, tổng hợp, đánh giá phục vụ mục đích phân tích, lập kế hoạch và thúc đẩy kinh doanh; - Kỹ năng đào tạo, coaching, tư vấn, thuyết trình tốt; - Kỹ năng thiết kế slide chuyên nghiệp; - Kỹ năng giao tiếp tốt, chủ động, sáng tạo trong công việc; - Yêu cầu khác - Trung thực, khách quan, thẳng thắn, chịu khó học hỏi, cầu tiến, cởi mở, lịch thiệp, biết lắng nghe; - Có khả năng làm việc nhóm; - Chịu áp lực công việc, làm việc cường độ cao; - Có khả năng đi công tác xa theo yêu cầu công việc.
---	------------------	----------------------	---	--