

**MÔ TẢ CÔNG VIỆC CÁC VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG  
ĐỐI VỚI TRUNG TÂM PHÁT TRIỂN GIẢI PHÁP TÀI CHÍNH VIETINBANK**

**1. Yêu cầu chung:**

- Tốt nghiệp đại học trở lên, hệ chính quy, loại khá trở lên các trường: Đại học Kinh tế quốc dân, Đại học Ngoại thương, Học viện Tài chính, Học viện Ngân hàng, Trường Đại học Ngân hàng TP. Hồ Chí Minh, Trường Đại học Kinh tế TP. Hồ Chí Minh, Trường Đại học Ngoại thương cơ sở 2 TP. Hồ Chí Minh, Đại học Quốc Gia Hà Nội; hoặc các trường Đại học danh tiếng nước ngoài.
- Chuyên ngành: Tài chính, Ngân hàng, Kiểm toán, Kế toán
- Ngoại ngữ: Tiếng Anh bằng C (hoặc tương đương) trở lên, thực hành tốt cả 04 kỹ năng nghe, nói, đọc, viết. Có khả năng làm việc, thuyết trình bằng Tiếng Anh.
- Tuổi đời không quá 35 tuổi, sức khỏe tốt.

**2. Yêu cầu và mô tả cụ thể:**

ST	Phòng/ Vị trí	Số lượng chỉ tiêu	Địa điểm làm việc	Mô tả công việc	Yêu cầu
1.	Phòng Phát triển GPTC Chuyên viên Phát triển sản phẩm TTTM	04	Hà Nội	<p><b>1.1. Nghiên cứu, phát triển sản phẩm TTQT-TTTM-Bảo lãnh cho Khách hàng tổ chức:</b></p> <p>Thu thập thông tin, phân tích, đánh giá tiềm năng của thị trường, môi trường kinh tế ngành, xu hướng phát triển sản phẩm - dịch vụ ngân hàng, thực tế của VietinBank nhằm phát triển các giải pháp tài chính, sản phẩm về TTQT-TTTM-Bảo lãnh cho khách hàng tổ chức, cho các chi nhánh. Cụ thể:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Tiếp nhận, thu thập thông tin, khảo sát Chi nhánh, khách hàng.</li> <li>- Nghiên cứu, phát triển, kiện toàn giải pháp tài chính, sản phẩm về TTQT-TTTM-Bảo lãnh.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Trình độ:</b> Theo yêu cầu chung, bổ sung trường Đại học Thương mại</li> <li>- <b>Kiến thức chuyên môn:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>+ Am hiểu về nghiệp vụ thanh toán quốc tế - tài trợ thương mại (hiểu rõ về các quy định UCP, ISBP, URR, URDG...).</li> <li>+ Am hiểu các quy định của Pháp luật trong nước liên quan đến quản lý ngoại hối, thanh toán quốc tế</li> </ul> </li> <li>- <b>Khả năng/ Kỹ năng:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>+ Trình độ tin học: Thành thạo về Winword, Excel và các phần mềm ứng dụng văn phòng (chứng chỉ B trở lên); Powerpoint; Sharepoint...</li> </ul> </li> </ul>

ST	Phòng/	Vị trí	Số lượng chỉ tiêu	Địa điểm làm việc	Mô tả công việc	Yêu cầu
					<ul style="list-style-type: none"> <li>- Xây dựng chính sách giá về giải pháp tài chính, sản phẩm bao gồm phí, lãi suất.</li> <li>- Xây dựng kế hoạch bán hàng, các chương trình thúc đẩy bán.</li> <li>- Ban hành văn bản chính sách, hướng dẫn về giải pháp tài chính, sản phẩm.</li> <li>- Quản lý, đánh giá rủi ro, hiệu quả của giải pháp tài chính, sản phẩm về TTQT-TTTM-Bảo lãnh ở cấp độ toàn hàng và theo từng sản phẩm.</li> </ul> <p><b>1.2. Tham mưu, tư vấn xây dựng chiến lược và KH phát triển sản phẩm</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Xây dựng, hoạch định chiến lược và kế hoạch tổ chức triển khai và thực hiện về TTQT-TTTM-Bảo lãnh để tham mưu, tư vấn cho Ban lãnh đạo VietinBank.</li> <li>- Theo dõi doanh số, phí thực hiện so với kế hoạch.</li> <li>- Báo cáo kết quả thực hiện theo định kì.</li> </ul> <p><b>1.3. Xây dựng và quản lý biểu phí</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Khảo sát thị trường các vấn đề liên quan đến lãi suất, phí của sản phẩm TTQT-TTTM-Bảo lãnh.</li> <li>- Quản lý, xây dựng, điều chỉnh kịp thời biểu phí phù hợp với tình hình cạnh tranh trên thị trường.</li> </ul> <p><b>1.4. Khác</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Hỗ trợ đào tạo cho các Chi nhánh/ Phòng ban liên quan,</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>+ Kỹ năng làm việc nhóm và làm việc độc lập;</li> <li>+ Kỹ năng sắp xếp thực hiện công việc hiệu quả;</li> <li>+ Kỹ năng làm việc với số liệu, thực hiện công việc với mức độ chính xác cao.</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Kinh nghiệm:</b> Tối thiểu 3 năm kinh nghiệm nghiên cứu thị trường hoặc phát triển sản phẩm mới, trong đó tối thiểu 01 năm kinh nghiệm nghiên cứu thị trường hoặc phát triển sản phẩm mới trong lĩnh vực ngân hàng, ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại ngân hàng nước ngoài trong lĩnh vực nghiên cứu thị trường hoặc phát triển sản phẩm mới.</li> <li>- <b>Khác</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>+ Tính tuân thủ cao, có tinh thần trách nhiệm;</li> <li>+ Trung thực, cẩn trọng;</li> <li>+ Có tinh thần đoàn kết, phối hợp.</li> </ul> </li> </ul>

ST	Phòng/	Vị trí	Số lượng chỉ tiêu	Địa điểm làm việc	Mô tả công việc	Yêu cầu
					<ul style="list-style-type: none"> <li>- Truyền thông nội bộ/ bên ngoài về chiến lược, kế hoạch phát triển sản phẩm định kỳ.</li> <li>- Tham mưu, tư vấn cho Giám đốc Ban về yêu cầu tổng thể đối với giải pháp Công nghệ thông tin phục vụ triển khai chiến lược, kế hoạch phát triển sản phẩm dành cho khách hàng tổ chức.</li> </ul>	
2.	Phòng Phát triển GPTC	CV Giải pháp tài chính dành cho Khách hàng (nghiệp vụ quản lý dòng tiền)	04	Hà Nội	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Nghiên cứu, xây dựng, thiết kế các giải pháp tài chính toàn diện cho các Khách hàng doanh nghiệp, Khách hàng Thị trường tài chính và Khách hàng Chính phủ;</li> <li>- Phân tích tiềm năng của thị trường, các xu hướng, lĩnh vực sản phẩm mới, diễn biến và cạnh tranh trên thị trường để đề xuất các sản phẩm và chính sách cạnh tranh, phù hợp.</li> <li>- Phối hợp với Đơn vị kinh doanh chào bán các giải pháp tài chính tới Khách hàng, tiếp nhận nhu cầu và phân tích hoạt động thực tế để xây dựng/điều chỉnh giải pháp phù hợp với đặc thù hoạt động của từng KH;</li> <li>- Quản trị danh mục sản phẩm dịch vụ theo nhóm khách hàng, đánh giá hiệu quả triển khai và xây dựng hệ thống báo cáo quản lý.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Trình độ:</b> Theo yêu cầu chung</li> <li>- <b>Kiến thức chuyên môn:</b> Am hiểu về thị trường khách hàng doanh nghiệp, nhu cầu khách hàng, sản phẩm dịch vụ ngân hàng, chính sách pháp luật và quy định ngân hàng, hệ thống hoạt động ngân hàng, đặc biệt về mảng thanh toán, tín dụng và tài trợ thương mại của ngân hàng.</li> <li>- <b>Kinh nghiệm: tối thiểu 03 năm</b> tại các lĩnh vực Quản lý khách hàng và Phát triển sản phẩm KHDN. Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại các tổ chức tài chính, ngân hàng uy tín hoặc các Ngân hàng nước ngoài.</li> <li>- <b>Kỹ năng/ Khả năng</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>+ Kỹ năng quản lý danh mục sản phẩm;</li> <li>+ Kỹ năng giao tiếp tốt, chủ động và sáng tạo trong công việc;</li> <li>+ Kỹ năng bán hàng tốt; Kỹ năng thuyết trình và đàm phán;</li> <li>+ Kỹ năng làm việc độc lập/ theo nhóm tốt;</li> <li>+ Tư duy logic tốt, kỹ năng phân tích, tổng hợp.</li> </ul> </li> </ul>

ST	Phòng/	Vị trí	Số lượng chỉ tiêu	Địa điểm làm việc	Mô tả công việc	Yêu cầu
						<ul style="list-style-type: none"> <li>+ Tin học văn phòng: sử dụng thành thạo Word, Excel, Powerpoint;</li> <li>- <b>Khác:</b> Ngoại hình khá; có sức khỏe tốt; có thể làm việc trong môi trường áp lực cao.</li> </ul>
3.	Phòng Phát triển GPTC	CV Giải pháp tài chính dành cho Khách hàng (nghịệp vụ tín dụng)	03	Hà Nội	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Nghiên cứu, xây dựng, thiết kế các giải pháp tài chính toàn diện cho các Khách hàng doanh nghiệp;</li> <li>- Phân tích tiềm năng của thị trường, các xu hướng, lĩnh vực sản phẩm mới, diễn biến và cạnh tranh trên thị trường để đề xuất các sản phẩm và chính sách cạnh tranh, phù hợp.</li> <li>- Phối hợp với Đơn vị kinh doanh chào bán các giải pháp tài chính tới Khách hàng, tiếp nhận nhu cầu và phân tích hoạt động thực tế để xây dựng/điều chỉnh giải pháp phù hợp với đặc thù hoạt động của từng KH;</li> <li>- Phối hợp với Đơn vị truyền thông xây dựng và triển khai các kế hoạch truyền thông cho sản phẩm, giải pháp.</li> <li>- Quản trị danh mục sản phẩm dịch vụ theo nhóm khách hàng, đánh giá hiệu quả triển khai và xây dựng hệ thống báo cáo quản lý.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Trình độ: Theo yêu cầu chung</b></li> <li>- <b>Kiến thức chuyên môn:</b> Am hiểu về thị trường khách hàng doanh nghiệp, nhu cầu khách hàng, sản phẩm dịch vụ ngân hàng, chính sách pháp luật và quy định ngân hàng, hệ thống hoạt động ngân hàng, đặc biệt về mảng thanh toán, tín dụng và tài trợ thương mại của ngân hàng.</li> <li>- <b>Kinh nghiệm:</b> tối thiểu 03 năm tại các lĩnh vực Quản lý khách hàng và Phát triển sản phẩm KHDN. Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm làm việc tại các tổ chức tài chính, ngân hàng uy tín hoặc các Ngân hàng nước ngoài.</li> <li>- <b>Kỹ năng/ khả năng:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>+ Kỹ năng quản lý danh mục sản phẩm;</li> <li>+ Kỹ năng giao tiếp tốt, chủ động và sáng tạo trong công việc;</li> <li>+ Kỹ năng bán hàng tốt; Kỹ năng thuyết trình và đàm phán;</li> <li>+ Kỹ năng làm việc độc lập/ theo nhóm tốt;</li> <li>+ Tư duy logic tốt, kỹ năng phân tích, tổng hợp.</li> <li>+ Tin học văn phòng: sử dụng thành thạo Word, Excel, Powerpoint;</li> </ul> </li> <li>- <b>Khác:</b> Ngoại hình khá; có sức khỏe tốt; có thể làm việc trong môi trường áp lực cao.</li> </ul>
<b>Tổng số</b>			<b>11</b>			

