

MÔ TẢ YÊU CẦU TUYỂN DỤNG CHI NHÁNH

I. YÊU CẦU CHUNG

1. Trình độ

- ❖ Đối với các vị trí QHKH Doanh nghiệp, QHKH bán lẻ, Giao dịch viên, Hỗ trợ tín dụng:
Căn cứ vào mức độ thuận lợi trong việc thu hút ứng viên chia thành các nhóm chi nhánh:
 - **Nhóm 1:**
Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp hệ chính quy, tập trung, dài hạn, nga phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường: Học viện Tài chính, ĐH Kinh tế Quốc Dân, ĐH Ngoại Thương (HN và TP HCM), Học viện Ngân hàng, ĐH Kinh tế - ĐH Quốc gia Hà Nội, ĐH Kinh tế TP HCM, ĐH Ngân hàng TP HCM, ĐH Kinh tế- ĐH Đà Nẵng, ĐH Kinh tế - ĐH Huế, ĐH Kinh tế - Luật - ĐH Quốc gia TP.HCM; ĐH Quốc tế RMIT; ĐH Thương Mại; ĐH Cần Thơ; hoặc tốt nghiệp các trường Đại học Việt Nam liên kết với các trường Đại học nước ngoài/các trường Đại học nước ngoài tại Việt Nam/các Trường Đại học nước ngoài.
 - **Nhóm 2:**
Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp hệ chính quy, tập trung, dài hạn, chuyên ngành phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường như chi nhánh nhóm 1 và bổ sung thêm các trường các trường: ĐH Hà Nội; ĐH Vinh; ĐH Tôn Đức Thắng; ĐH Tài chính- Marketing; ĐH Mở TP.HCM, Viện Đại học mở Hà Nội, ĐH Thái Nguyên, Đại học Sài Gòn (HCM), Đại học Quốc tế Hồng Bàng (HCM), Đại học Hoa sen (HCM), Đại học Dân lập Thăng Long, Đại học Dân lập Văn Lang.
 - **Nhóm 3:**
Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, tập trung, dài hạn, chuyên ngành phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài và một số trường ĐH Dân lập: Đại học Dân lập Duy Tân ở Đà Nẵng, Trường Đại học Anh quốc Việt Nam, Trường Đại học FPT, Đại học Thăng Long, Đại học Kinh doanh và công nghệ Hà Nội, Đại học Dân lập Phương Đông; Trường Đại học Tây Đô, Đại học Văn Lang, Đại học Kinh tế - Tài chính TP HCM, Đại học Hoa Sen, Đại học Công nghệ TP Hồ Chí Minh, Trường Đại học Cửu Long, Trường đại học Bình Dương, ĐH Lạc Hồng tại Đồng Nai. Hoặc tốt nghiệp các trường Đại học Việt Nam liên kết với các trường Đại học nước ngoài/các trường Đại học nước ngoài tại Việt Nam/các Trường Đại học nước ngoài.
 - **Nhóm 4:**
Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, tập trung, dài hạn, chuyên ngành phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường đại học công lập, dân lập trong nước hoặc tốt nghiệp các trường Đại học Việt Nam liên kết với các trường Đại học nước ngoài/các trường Đại học nước ngoài tại Việt Nam/các Trường Đại học nước ngoài.
- ❖ **Lưu ý:**
 - VietinBank chỉ tuyển dụng với các ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, tập trung, dài hạn tại các trường đại học (không bao gồm trường hợp tốt nghiệp đại học theo hình thức học liên thông lên đại học, tại chức).
 - Trường hợp ứng viên tốt nghiệp Thạc sĩ, Đại học văn bằng 2 thì bằng Đại học thứ nhất phải là Đại học công lập, hệ chính quy (Đối với Chi nhánh Nhóm 1 và Nhóm 2)
 - VietinBank sẽ căn cứ bằng cấp cao nhất của ứng viên để sơ loại hồ sơ theo các điều kiện, tiêu

chuẩn quy định.

- Đối với ứng viên chưa được cấp bằng tốt nghiệp năm 2020, yêu cầu phải có Bảng điểm đến thời điểm hiện tại có xác nhận của trường Đại học và bản cam kết theo mẫu của VietinBank.

2. Yêu cầu khác

- ❖ **Yêu cầu về kinh nghiệm:** VietinBank thu hút hồ sơ của các ứng viên mới tốt nghiệp, các ứng viên có 1,2 năm kinh nghiệm cũng như các ứng viên có nhiều kinh nghiệm cùng tham gia ứng tuyển.
- ❖ **Yêu cầu về độ tuổi:** Không quá 35 tuổi tại thời điểm nộp hồ sơ. Riêng vị trí giao dịch viên không quá 30 tuổi tại thời điểm nộp hồ sơ
- ❖ **Ngoại hình khá, sức khỏe tốt.**

II. CHI TIẾT MÔ TẢ CÔNG VIỆC VÀ YÊU CẦU

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
1.	Quan hệ khách hàng Bán lẻ	<ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm, tiếp thị khách hàng mới, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Tiếp nhận và giải quyết các vướng mắc, nhu cầu của khách hàng; - Thực hiện chào bán và bán chéo Sản phẩm dịch vụ của NHCT; - Thẩm định sơ bộ hồ sơ vay vốn, đề xuất cấp tín dụng đối với khách hàng; - Thu hồi các khoản nợ trong hạn, nợ quá hạn, nợ xấu, nợ XLRR/ Quản lý thông tin khách hàng; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Bảo hiểm, Chứng khoán ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Lập kế hoạch bán hàng - Bán hàng hiệu quả - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Giao tiếp, đàm phán ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ NH - Có khả năng theo dõi, đánh giá đưa ra các giải pháp phòng ngừa, giảm thiểu rủi ro hiệu quả trong công tác bán hàng
2.	Quan hệ khách hàng KHDN (KHDN lớn, KHDN vừa & nhỏ, Quan hệ khách hàng chung, Quan hệ khách hàng FDI)	<ul style="list-style-type: none"> - Chủ động tìm kiếm khách hàng, bán hàng, chăm sóc và duy trì mối quan hệ thường xuyên với khách hàng; - Thẩm định sơ bộ tín dụng; - Kiểm tra khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng, đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn, phối hợp xử lý và thu hồi nợ xấu của khách hàng được phân công phụ trách; - Quản lý thông tin khách hàng cập nhật thông tin khách hàng cung cấp cho các bộ phận có liên quan để phục vụ công tác cảnh báo sớm; 	<ul style="list-style-type: none"> - Đối với ứng viên dự thi vị trí RM FDI ngôn ngữ nào (Anh/Trung/Nhật/Hàn) phải thành thạo trong giao tiếp và văn bản thương mại tại ngôn ngữ đó (Anh/Trung/Nhật/Hàn), ưu tiên các ứng cử viên du học tại các quốc gia có ngôn ngữ chính là tiếng Anh/Trung/Nhật/Hàn và/hoặc có chứng chỉ như sau hoặc tương đương: <ul style="list-style-type: none"> + Tiếng Anh: TOEIC 780 hoặc IELTS 6.0 hoặc TOEFL IBT 78 hoặc TOEFL CBT 210; + Tiếng Trung: HSK cấp 5 (hoặc HSK cũ cấp 7) hoặc TOLFC cấp 4; + Tiếng Nhật: JLPT N2; + Tiếng Hàn Quốc: TOPIK 4;
3.	Giao dịch viên	<ul style="list-style-type: none"> - Trực tiếp xử lý các giao dịch tại quầy (hạch toán, quản lý tài liệu chứng từ, kiểm đếm, thu chi tiền mặt...) - Chủ động tư vấn, tiếp thị khách hàng khi đến quầy giao dịch. - Thực hiện chào bán và bán chéo Sản phẩm dịch vụ của NHCT 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh, Hệ thống thông tin quản lý, Tin học kinh tế ❖ Kỹ năng

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> - Nghiên cứu, đề xuất các biện pháp nhằm cải tiến quy trình giao dịch, các sản phẩm dịch vụ thu hút khách hàng; 	<ul style="list-style-type: none"> - Giao tiếp, thuyết phục - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Phân tích, tổng hợp ❖ Kiến thức: Có kiến thức về sản phẩm dịch vụ NH
4.	Kỹ sư điện toán	<ul style="list-style-type: none"> - Vận hành, triển khai hệ thống CNTT tại chi nhánh: Thực hiện công tác quản lý, duy trì hệ thống thông tin điện toán tại chi nhánh; Hướng dẫn và hỗ trợ cán bộ chi nhánh sử dụng hệ thống CNTT, các chương trình phần mềm mới và công tác an toàn bảo mật của hệ thống CNTT. - Hỗ trợ dịch vụ khách hàng: Đầu mối phối hợp các phòng nghiệp vụ tại chi nhánh hỗ trợ và xử lý kỹ thuật liên quan đến các sản phẩm dịch vụ thẻ, NHDT, các giao dịch ngoài quầy trên các kênh giao dịch; - Công tác khác: Nghiên cứu, đề xuất các biện pháp nhằm nâng cao hiệu quả công tác điện toán, quản lý, sử dụng các thiết bị CNTT tại chi nhánh. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Trường đào tạo: <ul style="list-style-type: none"> - Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, chuyên ngành phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài ❖ Chuyên ngành đào tạo: Công nghệ thông tin, hệ thống thông tin quản lý ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - - Kỹ năng rà soát, tổng hợp số liệu; - - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm. ❖ Kiến thức: Kiến thức về CNTT, kỹ thuật máy tính.
5.	Tài trợ thương mại	<ul style="list-style-type: none"> - Phối hợp bộ phận Quan hệ khách hàng (QHKH) tiếp thị, tư vấn khách hàng sử dụng sản phẩm Tài trợ thương mại của VietinBank; - Thực hiện các nghiệp vụ Tài trợ thương mại tại chi nhánh (kiểm soát, đối chiếu, chấm chứng từ, báo cáo...) theo quy định của VietinBank; - Theo dõi các khoản tài trợ, chiết khấu, các nghĩa vụ thanh toán của khách hàng với ngân hàng; - Thực hiện các công việc khác có liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Thanh toán quốc tế, Thương mại quốc tế... ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Bán hàng, tiếp thị - Phân tích, tổng hợp - Giao tiếp, đàm phán
6.	Tư vấn tài chính	<ul style="list-style-type: none"> - Tư vấn, trực tiếp bán các sản phẩm, dịch vụ ngân hàng thuộc các phân khúc khách hàng bán lẻ cho các khách hàng vắng lai tại sảnh giao dịch của Chi nhánh/PGD; - Hướng dẫn khách hàng hoàn thiện hồ sơ, thủ tục giao dịch; - Duy trì quan hệ khách hàng, khai thác danh sách khách hàng hiện hữu, khách hàng tiềm năng để tiếp thị sản phẩm mới; - Tiếp nhận và giải quyết các khiếu nại, thắc mắc từ khách hàng trong phạm vi thẩm quyền; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Bán hàng, tiếp thị - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Kiến thức về sản phẩm, dịch vụ ngân hàng - Nắm vững các quy định pháp lý về tín dụng

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> - Đề xuất các sản phẩm, cơ chế, chính sách đặc thù theo phân khúc/nhóm KH quản lý; - Phân tích khách hàng và nhu cầu vay vốn của khách hàng gửi cán bộ thẩm định/cấp có thẩm quyền khi đề xuất cấp tín dụng đối với khách hàng và chịu trách nhiệm đối với các khoản tín dụng được cấp; - Cập nhật thông tin khách hàng vào hệ thống; Thu hồi các khoản nợ trong hạn đối với các khách hàng được giao quản lý; - Phối hợp với các bộ phận liên quan xây dựng phương án xử lý, thu hồi nợ quá hạn/nợ xấu. 	
7.	Hỗ trợ bán hàng (SS)	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Chăm sóc khách hàng: - Phối hợp triển khai lắp đặt máy POS, thẻ tín dụng, thẻ nội địa; - Phối hợp thẩm định: địa điểm lắp đặt POS, doanh số, lợi nhuận, nhu cầu thanh toán thẻ của chủ thẻ tại đơn vị; - Quản lý và chăm sóc chủ Đơn vị chấp nhận thẻ/ Thu ngân; - Triển khai các chương trình khuyến mãi cho các đơn vị dạng chuỗi lớn; - Quản lý thông tin khách hàng phát hành thẻ, hoàn thiện dữ liệu, trả thẻ khách hàng... - Hỗ trợ hoạt động ngân hàng điện tử. <ul style="list-style-type: none"> ▪ Tác nghiệp trên hệ thống - Tác nghiệp trên hệ thống ITC; hoàn thiện “các yêu cầu về hồ sơ” của thẻ, dịch vụ ngân hàng điện tử; Xử lý hồ sơ phát hành thẻ tín dụng, nội địa... - Xử lý khiếu nại thẻ; xử lý lỗi thẻ tín dụng... - Xử lý các yêu cầu phát hành lại, gia hạn thẻ, đóng contract, thay đổi thông tin của chủ thẻ... - Nhắc nợ khách hàng; Theo dõi thu hồi nợ; - Đăng ký các dịch vụ trên ITC: Đăng ký thanh toán online; SMS banking, trích nợ tự động; Miễn giảm lãi, phí. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý, ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Bán hàng, tiếp thị - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Kiến thức về sản phẩm, dịch vụ ngân hàng - Nắm vững các quy định pháp lý về tín dụng
8.	Hỗ trợ thẻ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Chăm sóc khách hàng: - Phối hợp triển khai lắp đặt máy POS, thẻ tín dụng, thẻ nội địa; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: <ul style="list-style-type: none"> - Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> - Phối hợp thẩm định: địa điểm lắp đặt POS, doanh số, lợi nhuận, nhu cầu thanh toán thẻ của chủ thẻ tại đơn vị; - Quản lý và chăm sóc chủ Đơn vị chấp nhận thẻ/ Thu ngân; - Cung cấp hồ sơ, tài liệu liên quan đến tra soát, nhờ thu, hoàn trả, tham gia xử lý các khiếu nại của chủ thẻ; - Quản lý thông tin khách hàng phát hành thẻ, hoàn thiện dữ liệu, trả thẻ khách hàng... - Hỗ trợ hoạt động ngân hàng điện tử. ▪ Tác nghiệp trên hệ thống - Tác nghiệp trên hệ thống ITC; hoàn thiện “các yêu cầu về hồ sơ” của thẻ, dịch vụ ngân hàng điện tử; Xử lý hồ sơ phát hành thẻ tín dụng, nội địa... - Nhắc nợ khách hàng; Theo dõi thu hồi nợ; - Đăng ký các dịch vụ trên ITC: Đăng ký thanh toán online; SMS banking, trích nợ tự động; Miễn giảm lãi, phí. 	<p>khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý,</p> <ul style="list-style-type: none"> ❖ Kỹ năng - Bán hàng, tiếp thị - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ ❖ Kiến thức - Kiến thức về sản phẩm, dịch vụ ngân hàng - Nắm vững các quy định pháp lý về tín dụng
9.	Hỗ trợ tín dụng	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Thực hiện các phần việc tín dụng bao gồm: - Soạn thảo hợp đồng cấp tín dụng, hợp đồng bảo đảm, các văn bản sửa đổi/bổ sung/thanh lý hợp đồng. - Thực hiện công chứng/ chứng thực hợp đồng bảo đảm và đăng ký/ thay đổi/ xóa đăng ký giao dịch bảo đảm theo đúng quy định/quy trình hiện hành. - Thực hiện các thủ tục nhập/xuất hồ sơ TSBĐ, quản lý hồ sơ TSBĐ trong thời gian tạm xuất - Kiểm soát hồ sơ TD trước khi cấp TD. - Tác nghiệp trên các phần mềm quản lý TD. ▪ Quản lý và lưu hồ sơ tín dụng. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Chuyên ngành đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý, Luật ❖ Kỹ năng/Khả năng - Nắm vững về quy định, quy trình nghiệp vụ tín dụng NH; có kiến thức NHTM; - Có hiểu biết về các phần mềm/chương trình liên quan đến nghiệp vụ thẩm định, quản lý khoản vay, quản lý TSBĐ - Có tính tuân thủ cao, cẩn thận, chủ động, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc; - Có kỹ năng giao tiếp, phối hợp, khả năng làm việc độc lập/theo nhóm tốt; - Thành thạo Word, Excel.
10.	Kế toán nội bộ	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện quản lý, hạch toán chi tiêu nội bộ - Theo dõi, quản lý Tài sản, công cụ dụng cụ và các ấn chỉ, vật liệu tại chi nhánh - Thực hiện công tác hạch toán, theo dõi cân đối tài khoản tại chi nhánh 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý, Tin học kinh tế ❖ Kỹ năng - Giao tiếp, thuyết phục - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Phân tích, tổng hợp

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
			❖ Kiến thức: Có kiến thức về Kế toán-kiểm toán.
11.	Hậu kiểm	<ul style="list-style-type: none"> - Tiếp nhận và kiểm tra, đối chiếu các tài liệu kế toán phát sinh sau các giao dịch từ các bộ phận liên quan; - Báo cáo Trưởng phòng kế toán và/hoặc Lãnh đạo đơn vị về các sai sót, điều chỉnh bất thường phát hiện trong quá trình hậu kiểm; - Phối hợp các bộ phận/đơn vị liên quan khắc phục và xử lý kịp thời các sai sót trong quá trình hậu kiểm; - Thực hiện sắp xếp, đóng gói và chuyển tài liệu kế toán vào kho lưu trữ theo đúng quy định; - Lập báo cáo công tác hậu kiểm 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Hệ thống thông tin quản lý, Tin học kinh tế ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Giao tiếp, thuyết phục - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Phân tích, tổng hợp ❖ Kiến thức: Có kiến thức về Kế toán-kiểm toán.
12.	Kỹ sư điện toán	<ul style="list-style-type: none"> - Vận hành, triển khai hệ thống CNTT tại chi nhánh: Thực hiện công tác quản lý, duy trì hệ thống thông tin điện toán tại chi nhánh; Đầu mối chiết xuất từ hệ thống để phục vụ báo cáo cho hoạt động kinh doanh...; - Hỗ trợ dịch vụ khách hàng: Đầu mối phối hợp các phòng nghiệp vụ tại chi nhánh hỗ trợ và xử lý kỹ thuật liên quan đến các sản phẩm dịch vụ thẻ, NHDT, các giao dịch ngoài quầy trên các kênh giao dịch; - Công tác khác: Nghiên cứu, đề xuất các biện pháp nhằm nâng cao hiệu quả công tác điện toán, quản lý, sử dụng các thiết bị CNTT tại chi nhánh; các công việc khác. 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Trường đào tạo: Yêu cầu ứng viên tốt nghiệp Đại học trở lên, hệ chính quy, chuyên ngành phù hợp với vị trí tuyển dụng tại các trường đại học công lập trong nước hoặc các trường đại học nước ngoài ❖ Chuyên ngành đào tạo: Công nghệ thông tin, hệ thống thông tin quản lý ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng rà soát, tổng hợp số liệu; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm. ❖ Kiến thức: Kiến thức về CNTT, kỹ thuật máy tính.
13.	Tổng hợp	<ul style="list-style-type: none"> - Theo dõi, tổng hợp kết quả kinh doanh của từng bộ phận tại chi nhánh theo định kỳ; - Triển khai, đánh giá và duy trì hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO 9001; - Thực hiện công tác quản lý rủi ro hoạt động, xử lý nợ có vấn đề tại chi nhánh 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật, Hệ thống thông tin quản lý, Tin học kinh tế ❖ Kỹ năng: Phân tích, tổng hợp ❖ Kiến thức <ul style="list-style-type: none"> - Tài chính ngân hàng, Quản lý rủi ro - Nắm vững các quy định pháp lý về tín dụng.
14.	Nhân viên xử lý nợ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Thực hiện công tác QLRRHD tại chi nhánh - Tổng hợp các thông tin, sự kiện rủi ro hoạt động tại chi nhánh và bên ngoài; - Đề xuất các biện pháp phòng ngừa, khắc phục; theo dõi kết quả thực hiện 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tài chính, Ngân hàng, Kinh tế, Kế toán, Kiểm toán, Quản trị kinh doanh, Marketing, Đầu tư, Tiếng Anh Tài chính ngân hàng, Bảo hiểm, Chứng khoán, Luật. ❖ Kỹ năng <ul style="list-style-type: none"> - Phân tích, tổng hợp

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<p>các biện pháp phòng ngừa rủi ro hoạt động, PRCT&TTKB tại chi nhánh.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Thực hiện công tác xử lý nợ tại chi nhánh - Phân tích thực trạng chất lượng tín dụng và nợ có vấn đề của CN và đề xuất các biện pháp xử lý. Thực hiện báo cáo phân loại nợ; - Phối hợp với các Phòng kinh doanh tại chi nhánh theo dõi, quản lý, thu hồi các khoản nợ xấu, các khoản nợ xử lý rủi ro theo thẩm quyền; Tổng hợp báo cáo kết quả thu hồi nợ xấu, nợ xử lý rủi ro của toàn CN ▪ Pháp chế - Tư vấn những vấn đề liên quan đến pháp luật trong hoạt động tín dụng và các hoạt động khác (nếu có); Xây dựng phương án bảo vệ quyền lợi của NHCT trong các vụ việc. - Thực hiện các công việc khác theo phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> - Xây dựng và quản lý các mối quan hệ - Giao tiếp, đàm phán ❖ Kiến thức - Kiến thức về sản phẩm, dịch vụ ngân hàng, quản lý rủi ro, - Nắm vững các quy định pháp lý về tín dụng ❖ Kinh nghiệm: Ưu tiên ứng viên đã có kinh nghiệm tín dụng, xử lý nợ tại các tổ chức tín dụng, ngân hàng.
15.	Nhân sự, tiền lương	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Thực hiện công tác nhân sự tại chi nhánh: Định biên, tuyển dụng, quy hoạch, đào tạo ... ▪ Chăm công, tính toán lương thưởng, BHXH tại chi nhánh ▪ Quản lý hồ sơ giấy, quản lý hồ sơ máy, ký kết HĐLĐ ▪ Thực hiện các công việc liên quan khác 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo: Tốt nghiệp Đại học chính quy, chuyên ngành Quản trị nhân sự, Tiền lương, Kế toán, Tài chính ngân hàng.
16.	Phó phòng kế toán	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Giám sát triển khai thực hiện công tác hạch toán kế toán và điều phối các giao dịch kế toán tại chi nhánh và tại PGD (bao gồm các lĩnh vực: kế toán giao dịch kế toán tài chính và chi tiêu nội bộ); ▪ Hỗ trợ Trưởng phòng Kế toán triển khai kiểm quỹ tiền mặt đầu giờ, cuối giờ giao dịch buổi sáng và cuối ngày giao dịch tại Trụ sở chi; Giám sát việc thu chi tiền mặt và tồn quỹ tiền mặt của GDV tại Trụ sở chi nhánh; ▪ Triển khai tiếp thị, tư vấn khách hàng, chăm sóc tư vấn khách hàng sử dụng sản phẩm dịch vụ phù hợp; bán và bán chéo sản phẩm dịch vụ tại sàn giao dịch của chi nhánh; ▪ Đào tạo và Quản lý nhân viên 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Kế toán, Kiểm toán, Tài chính ngân hàng, Quản trị kinh doanh; - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. ❖ Kỹ năng mềm: - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc.

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Thực hiện các công việc liên quan khác 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển
17.	Trưởng phòng Bán lẻ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Xây dựng kế hoạch, trực tiếp chỉ đạo, phân công quản lý cán bộ thuộc phòng bán lẻ triển khai hoạt động bán hàng, chăm sóc khách hàng bán lẻ, các chương trình, chính sách khách hàng theo từng phân khúc tại phòng bán lẻ ▪ Chỉ đạo, kiểm soát công tác thẩm định khách hàng (tư cách pháp lý, tình hình tài chính, phương án vay vốn, phương án trả nợ, TSBĐ...) theo quy định của NHCT; đánh giá lợi ích, rủi ro của KH mang lại; đề xuất quyết định tín dụng trình cấp có thẩm quyền và chịu trách nhiệm đối với các khoản tín dụng được cấp ▪ Chỉ đạo, giám sát cán bộ trong việc theo dõi và đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn (nợ nhóm 1, 2), kiểm tra, giám sát khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng ▪ Phân bổ, giao chỉ tiêu kế hoạch cho các cán bộ trong phòng; theo dõi, kiểm tra và đánh giá kết quả thực hiện chỉ tiêu kế hoạch của cán bộ ▪ Thực hiện các công việc khác liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo <ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Tài chính ngân hàng; Kinh tế; Marketing; Quản trị kinh doanh, Kế toán kiểm toán; - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. ❖ Kỹ năng mềm: <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển
18.	Trưởng phòng giao dịch	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Xây dựng kế hoạch, trực tiếp chỉ đạo phân công, quản lý cán bộ thuộc PGD triển khai hoạt động bán hàng, chăm sóc khách hàng bán lẻ tại PGD; các chương trình tìm kiếm, phát triển khách hàng theo từng phân khúc khách hàng bán lẻ; ▪ Chỉ đạo, kiểm soát việc thẩm định khách hàng bán lẻ (tư cách pháp lý, tình hình tài chính, phương án vay vốn, phương án trả nợ, TSBĐ...) tại phòng giao dịch theo quy định của NHCT; đánh giá lợi ích, rủi ro của KH mang lại; đề xuất quyết định tín dụng trình cấp có thẩm quyền và chịu trách nhiệm đối với các khoản tín dụng được cấp 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo <ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Tài chính ngân hàng; Kinh tế; Marketing; Quản trị kinh doanh, Kế toán kiểm toán; - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. - Có khả năng đọc hiểu, phân tích chuyên sâu báo cáo tài chính doanh nghiệp ❖ Kỹ năng mềm: <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng;

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Kiểm tra, giám sát cán bộ trong việc theo dõi và đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn (nợ nhóm 1, nhóm 2), kiểm tra giám sát khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng. Phối hợp bộ phận đầu mối tại Chi nhánh (Phòng tổng hợp) quản lý rủi ro, xử lý, thu hồi nợ xấu của KHBL được phân công. ▪ Phân bổ, giao chỉ tiêu kế hoạch cho các cán bộ trong phòng; theo dõi, kiểm tra, đào tạo và đánh giá kết quả thực hiện chỉ tiêu kế hoạch của cán bộ ▪ Thực hiện các công việc khác liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển
19.	Trưởng phòng KHDN vừa và nhỏ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Chỉ đạo, triển khai bán hàng và công tác quan hệ khách hàng; chỉ đạo phân công, quản lý, giám sát, đào tạo cán bộ trong phòng thực hiện công tác bán hàng và phát triển khách hàng; phân tích và tối đa hóa các cơ hội bán hàng; triển khai bán chéo theo chính sách của NHCTVN; ▪ Chỉ đạo, kiểm soát công tác thẩm định khách hàng, chấm điểm và xếp hạng khách hàng theo quy định của NHCTVN; ▪ Chỉ đạo, giám sát cán bộ trong việc theo dõi nợ, đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn; kiểm tra giám sát khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng. ▪ Chịu trách nhiệm về công tác tài trợ thương mại tại chi nhánh; ▪ Quản lý và đào tạo nhân viên. ▪ Thực hiện các công việc khác liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo <ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Tài chính ngân hàng; Kinh tế; Marketing; Quản trị kinh doanh, Kế toán kiểm toán; - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. - Có khả năng đọc hiểu, phân tích chuyên sâu báo cáo tài chính doanh nghiệp ❖ Kỹ năng mềm: <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển
20.	Phó phòng KHDN vừa và nhỏ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Triển khai bán hàng và quan hệ khách hàng: Hỗ trợ Trưởng phòng chỉ đạo, phân công, quản lý các cán bộ Quan hệ KHDN/TTTM được giao phụ trách thực hiện công tác bán hàng, quan hệ khách hàng, tiếp thị KHDN mới, chăm sóc và khai thác các KHDN hiện hữu; 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo <ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Đầu tư, Kế toán-Kiểm toán, Quản trị kinh doanh;

TT	Vị trí	Mô tả công việc	Yêu cầu
		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Quản lý danh mục, đánh giá, theo dõi hiệu quả kinh doanh của các KHDN được giao phụ trách ▪ Kiểm soát, hướng dẫn, hỗ trợ cán bộ QHKH, cán bộ thẩm định trong công tác thẩm định khách hàng; đề xuất phương án cấp tín dụng đối với khách hàng. ▪ Kiểm tra, giám sát cán bộ trong việc theo dõi và đôn đốc khách hàng trả nợ đúng hạn, kiểm tra giám sát khách hàng trước, trong và sau khi cấp tín dụng ▪ Đào tạo, đánh giá, phát triển nhân viên. ▪ Thực hiện các công việc khác liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. - Có khả năng đọc hiểu, phân tích chuyên sâu báo cáo tài chính doanh nghiệp ❖ Kỹ năng mềm: <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển
21.	Phó phòng Dịch vụ khách hàng	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Chỉ đạo công tác hạch toán kế toán và giám sát các giao dịch kế toán tại chi nhánh và PGD; Chỉ đạo, trực tiếp kiểm soát công tác hậu kiểm/kiểm soát sau các giao dịch kế toán tại chi nhánh; Quản lý, xây dựng kế hoạch tài chính và lập các báo cáo phục vụ công tác quản lý tài chính tại chi nhánh; ▪ Tổ chức và giám sát việc thu chi tiền mặt, tồn quỹ tiền mặt của GDV tại Trụ sở chi nhánh; Tổ chức theo dõi, kiểm quỹ tiền mặt hết giờ giao dịch buổi sáng và cuối ngày giao dịch tại Trụ sở chi nhánh; ▪ Tổ chức quản lý và điều hành tiền mặt của toàn chi nhánh theo định hướng tiết kiệm, hiệu quả và đáp ứng đủ nhu cầu của khách hàng; ▪ Lập và phân bổ kế hoạch bán hàng, tổ chức tiếp thị, tư vấn khách hàng, bán và bán chéo sản phẩm dịch vụ tại sàn giao dịch của chi nhánh; ▪ Đào tạo, đánh giá, phát triển nhân viên. ▪ Thực hiện các công việc khác liên quan 	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Ngành/Khoa đào tạo <ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp đại học/trên đại học, hệ chính quy các trường Đại học công lập uy tín trong và ngoài nước. - Chuyên ngành: Kinh tế, Tài chính, Ngân hàng, Đầu tư, Kế toán-Kiểm toán, Quản trị kinh doanh; - Kiến thức chuyên sâu về Marketing, bán hàng; thị trường tài chính ngân hàng; Luật kinh tế và các ngành luật liên quan đến hoạt động của NHTM. - Có khả năng đọc hiểu, phân tích chuyên sâu báo cáo tài chính doanh nghiệp ❖ Kỹ năng mềm: <ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng quản lý; - Kỹ năng bán hàng; - Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; - Chịu được áp lực kinh doanh; - Chủ động, sáng tạo trong công việc. ❖ Kinh nghiệm: Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm làm việc trong ngành tài chính ngân hàng, trong đó ít nhất 02 năm kinh nghiệm làm quản lý trong ngành ngân hàng, trực tiếp liên quan đến lĩnh vực dự tuyển